

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Capzanine et RAISE réaffirment leur soutien au management de Questel à l'occasion de l'entrée d'IK Investment Partners au capital

4 juillet 2018, Paris

Capzanine¹ - société de gestion européenne spécialisée dans l'investissement privé - et RAISE - société de capital développement accompagnant les ETI en croissance - soutiennent l'équipe de management du groupe Questel, emmenée par Charles Besson, à l'occasion de l'entrée d'IK Investment Partners au capital du groupe.

Actionnaires de Questel depuis 2015, Capzanine et RAISE réaffirment leur soutien au management dans son ambitieux plan de développement qui associe croissance organique et externe. Dans le cadre de cette opération, Capzanine arrange un financement unitranche et cède sa participation au capital de Questel. RAISE réinvestit au capital du groupe aux côtés de l'équipe de management, des salariés et d'IK Investment Partners.

Editeur de logiciels et fournisseur de services dédiés à la propriété intellectuelle, Questel est l'un des leaders mondiaux de son marché. Il commercialise ses solutions à 3 000 clients dans plus de 30 pays. Depuis 2015, Questel a connu un fort développement, soutenu notamment par le biais de cinq acquisitions, dont ITIP en février 2017, société américaine spécialisée dans le dépôt de brevets à l'étranger. Basé à Paris, Questel est désormais implanté aux Etats-Unis, au Japon et en Chine et compte aujourd'hui près de 250 collaborateurs.

Pour Christophe Karvelis, Président de Capzanine : « Accompagner les entreprises dans la durée fait partie de l'ADN de Capzanine. Nous sommes donc très heureux de pouvoir soutenir Charles Besson dans une nouvelle étape du développement de Questel ».

Pour Mathieu Blanc, Directeur Associé chez RAISE : « Nous sommes très fiers de continuer d'accompagner les équipes de Questel dans leur projet de croissance. Avec cette nouvelle opération, Questel dispose de capacités supplémentaires pour poursuivre son projet de devenir un des leaders mondiaux des services dédiés à la propriété intellectuelle ».

¹ Capzanine est le nom commercial d'Atalante SAS, société de gestion de portefeuille agréée le 29/11/2004 par l'AMF sous le numéro GP-04000065

Liste des intervenants

- **Investisseurs de l'opération** : IK Investment Partners (Dan Soudry, Rémi Buttiaux, Vincent Elriz, Déborah Collignon), Management (Charles Besson), RAISE (Mathieu Blanc, Vincent Sauzay)
- **Cédant** : Capzantine (Christophe Karvelis, Thomas Lafougère), RAISE (Mathieu Blanc, Vincent Sauzay), Management (Charles Besson)
- **Dette unitranche** : Capzantine (Jean-Marc Fiamma, Thomas Lafougère), Barings (Alice Foucauld, Benjamin Gillet, Rana Misirlizade)
- **Conseil juridique Dette** : Clifford Chance (Thierry Arachtingi, Maroussia Cuny)
- **Conseil de l'opération** : DC Advisory (David Benin, Alexis Matheron, Grégoire Philippe, Martial Dargent, Hassan Fassi-Fihri)
- **Conseil financier Management** : Oloryn Partners (Roland de Farcy)
- **Conseil juridique vendeurs** : Mayer Brown (Olivier Aubouin, Marine Ollive)
- **Due Diligence financière vendeurs** : Eight Advisory (Justin Welstead)
- **Due Diligence fiscale vendeurs** : Arsène Taxand (David Chaumontet, Matthias Heyberger)
- **Due Diligence juridique et sociale vendeurs** : K&L Gates (Nicola Di Giovanni)
- **Conseil juridique et structuration fiscale Acquéreurs** : Willkie Farr & Gallagher (Eduardo J. Fernandez, Grégory de Saxcé)
- **Conseil stratégique Acquéreurs** : AT Kearny (Jérôme Souied, Julien Vincent)
- **Due Diligence financière Acquéreurs** : EY TS (Daniel Benquis, Eric Roussel)
- **Conseil fiscal Acquéreurs** : Willkie Farr & Gallagher (Philippe Grudé, Lucille Villié)
- **Conseil financement Acquéreurs** : Willkie Farr & Gallagher (Paul Lombard)

Contact Presse Capzantine

Anne-Sophie Gentil - Kairos Consulting
asgentil@kairosconsulting.fr
Tél. +33 (0)6 32 92 24 94
@AS_Gentil @KairosConsult

Contact Presse RAISE :

Charlotte Doyen – Responsable Communication
Charlotte.doyen@raise.co
Tél. 01 84 17 27 89

A propos de Capzanine

Créée en 2004, Capzanine est une société de gestion européenne indépendante, spécialisée dans l'investissement privé. Capzanine accompagne les entreprises dans leurs projets de croissance et leur apporte son savoir-faire financier et industriel pour conduire avec succès des phases de transmission ou de développement. Capzanine fournit aux PME/ETI des solutions de financement long terme flexibles. Capzanine investit, selon les cas, en qualité d'actionnaire majoritaire, minoritaire et/ou en dette privée (mezzanine, unitranche, dette senior) dans des entreprises non cotées sur les segments small et mid-caps, valorisées entre 30 et 400 M€. Généraliste, Capzanine accompagne plus particulièrement des entreprises fortement créatrices de valeur dans les secteurs de la santé, la technologie, l'agroalimentaire et les services. Basée à Paris et dirigée par ses associés, Capzanine dispose aujourd'hui de 2,5Mds€ d'actifs sous gestion. Parmi ses derniers investissements : Horizon Software, Recommerce, MBA, Monviso...

Plus d'information : <http://capzanine.com> Twitter : [@capzanine](https://twitter.com/capzanine)

A propos de Raise

Fondé en 2013 par Clara Gaymard et Gonzague de Blighnières, RAISE s'organise autour de quatre activités complémentaires : RAISE Investissement, RAISE REIM, RAISE Ventures et le Fonds de dotation RAISESHERPAS.

- **RAISE Investissement**, une société de capital développement de 390M€ ciblant les ETI à fort potentiel de croissance et prenant des participations comprises entre 10 et 50M€.
- **RAISE REIM**, une société de gestion de portefeuilles agréée par l'AMF, dédiée à l'immobilier.
- **RAISE Ventures**, un véhicule d'investissement ciblant les startups innovantes, au sein duquel est intégré RAISE M4E, une société d'investissement en media for equity
- **Le Fonds de dotation RAISESHERPAS**, une structure philanthropique permettant d'accompagner, de financer et d'améliorer la visibilité des jeunes entreprises de croissance afin de les aider à bâtir des aventures pérennes.

RAISE repose sur un mécanisme de financement conjuguant rentabilité et générosité puisque les équipes d'investissement donnent 50% de leur intéressement afin de financer le Fonds de dotation RAISESHERPAS. Ce dispositif pionnier en France permet de créer un écosystème vertueux, en mêlant les grands groupes et institutionnels actionnaires, les ETI et les startups.

Pour en savoir plus : www.raise.co - @RAISE_France